



إعداد: د. محمد عبده نعمان

مخاطر التمويل بصيغة السلم

يتعرض المصرف الإسلامي عند قيامه بتمويل العملاء على أساس صيغة السلم لمخاطر مختلفة، سواءً كانت هذه المخاطر متعلقة في عدم قيام المسلم إليه تسليم المُسَلَّم فيه في الموعد المحدد أو عدم تسليمه مطلقاً لعدم توفره، كما قد تكون هذه المخاطر متعلقة بعدم قدرة المُسَلَّم إليه تسليم المبيع وتسليم مبلغ السلم، أو مخاطر عدم تسليم المسلم إليه الموجود للمصرف رغم توفره لدى المسلم إليه أو مخاطر عدم تعويض المسلم إليه نتيجة التأخر في تسليم المنتجات من المسلم إليه، كما قد تكون هذه المخاطر ناتجة عن ضعف الجهاز التسويقي بالمصرف للمنتجات التي أستمها على أساس عملية التمويل بصيغة السلم وسوف نقوم بتناول هذه المخاطر فيما يلي:

الإسلامي تكاليف إدارة الأموال المستثمرة بدون حصوله على مقابل، وهذا يمثل خسارة بالنسبة للمصرف.

٢) مخاطر عدم قدرة المُسَلَّم إليه تسليم المُسَلَّم فيه وتسليم مبلغ السلم:

إذا تعذر على المسلم إليه تسليم المسلم فيه لأي سبب من الأسباب، وفي نفس الوقت كان الوضع المالي للمسلم إليه لا يسمح له بتسليم مبلغ السلم، بمعنى كان معسراً، في هذه الحالة على المصرف تحمل مخاطر إعسار المسلم إليه وتأجيل مبلغ السلم حتى يتيسر المبلغ لدى المسلم إليه، وقد قال الله تعالى "وإن كان ذو عسرة فنظرة إلى ميسرة، وأن تصدقوا خير لكم إن كنتم تعلمون" سورة البقرة، الآية (٢٨٠)، فقد راعى الإسلام المعسر بأنظاره إلى ميسره، وحصول الأجر لمن أنظره حيث روى "عن سليمان بن بريدة عن أبيه قال: سمعت رسول الله صلى الله عليه وسلم يقول

الكافي بالكافي، وقال سحنون ليس له أخذ الثمن وإنما له أن يصبر إلى القابل، واضطرب قول مالك في هذا، والمعتمد عليه في هذه المسألة ما رآه أبو حنيفة والشافعي وابن القاسم"، وبالنسبة للمصارف الإسلامية إذا تعذر على المسلم إليه تسليم المسلم فيه المتفق عليه بسبب عدم توفره في الوقت المحدد للتسليم، خاصة إذا كان السلم تم تمويلًا لعملية زراعية، فالمصرف الإسلامي أمام خيارين، إما أن يصبر إلى أن يوجد المسلم فيه فيطالب به، وإما أن يفسخ العقد ويطلب المصرف المسلم إليه بالثمن المدفوع سلماً، ويتضح هنا أن المصرف الإسلامي في كلتا الحالتين يتحمل مخاطر عدم تسليم المسلم فيه في الموعد المحدد وتمثل هذه المخاطر في تعطيل أموال أصحاب ودائع الاستثمار بدون عائد، وبالتالي فإن عدم حصول أصحاب ودائع الاستثمار على عوائده لأموالهم يجعلهم يحجمون عن الاستثمار في المصرف، كما أن هذا يكلف المصرف

١) مخاطر عدم تسليم المُسَلَّم فيه في مهلة أو عدم تسليمه مطلقاً لعدم توفره:

يواجه المصرف الإسلامي في حالة التمويل بصيغة السلم مخاطر عدم تسليم المسلم فيه الذي موله المصرف الإسلامي، قال ابن رشد "إذا تعذر تسليم المُسَلَّم فيه، اختلف العلماء فمن أسلم في شيء من الثمر فلما حل الأجل تعذر تسليمه حتى عدم ذلك المُسَلَّم فيه وخرج زمانه، فقال الجمهور: إذا وقع ذلك كان المُسَلَّم بالخيار بين أن يأخذ الثمن أو يصل إلى العام القابل، وبه قال الشافعي، وأبو حنيفة، وابن القاسم، وحجتهم أن العقد وقع على موصوف في الذمة فهو باق على أصله، وليس من شروط جوازه أن يكون من ثمار هذه السنة، وإنما هو شيء شرطه المسلم فهو في ذلك بالخيار، وقال أشهب من أصحاب مالك يفسخ السلم ضرورة ولا يجوز التأخير، وكأنه رآه من باب



لمنتجات السلم وتخزينها في مخازن المصرف، يعرض هذه المنتجات إلى التلف إذا لم يستعمل المصرف الإسلامي القيام بإعادة بيعها وتوزيعها بشكل سريع، خاصة إذا كان المسلم فيه من المنتجات التي تتعرض للتلف ولا تتحمل التخزين لفترات طويلة، كما هو الحال بالنسبة للمنتجات الزراعية، فإذا تلفت هذه المنتجات قبل تصريفها وكان سبب التلف هو المصرف الإسلامي، إذا لم يتم ببذل المجهود اللازم لتصريفها أو كان التلف نتيجة عدم قيام المصرف بتخزين المنتجات تخزيناً سليماً، فإنه في هذه الحالة يتحمل تكلفة المنتجات التالفة، وعليه تعويض أصحاب ودائع الاستثمار بقيمة هذه المنتجات، إذا كان رأس مال السلم في الأساس من أموالهم، حيث إن المصرف الإسلامي باعتباره مضارباً وأخذ أموال المودعين على أساس عقد المضاربة فإنه ضامن إذا تلف رأس مال المودعين بسبب إهمال موظفيه.

قال ابن قدامة "إذا تعدى المضارب وفعل ما ليس له فعله فهو ضامن للمال في أقوال أكثر أهل العلم"، هنا يتحمل المصرف الإسلامي باعتباره مضارباً مخاطر تلف مخزون السلم وبهذا يتحمل المصرف تكلفة هذا المخزون، وذلك بإعادة مبلغ رأس مال الوديعة لأصحابها التي تم استثمارها في بيع السلم ولم تحقق هذه العملية أرباحاً نتيجة تلف مخزون العملية، أما إذا كان سبب تلف المخزون لا يرجع إلى المصرف الإسلامي، ولكن يرجع لأسباب طبيعية كحريق المخزن مثلاً، ففي هذه الحالة يتحمل مخاطر هذه المنتجات أصحاب ودائع الاستثمار، وبالتالي يتحملون خسارة أموالهم المودعة بالمصرف والتي تم استثمارها على أساس عقد السلم.

٦) مخاطر تقلبات أسعار المسلم فيه:

يتعرض المسلم فيه لتقلبات أسعاره مثله مثل أي منتجات أخرى، فإذا ارتفعت أسعار المسلم فيه يحقق المصرف الإسلامي أرباحاً أكبر من الأرباح المتوقعة نتيجة هذا الارتفاع وبالتالي لا توجد أي مخاطر على المصرف، ويتحمل المسلم فيه مخاطر الارتفاع بالأسعار.

أما إذا تغيرت أسعار المسلم فيه إلى مستوى أدنى، يعني أن أسعار منتجات السلم انخفضت في تاريخ استلامها عن التكلفة المدفوعة فيها، ففي هذه الحالة يتحمل المصرف الإسلامي خسارة الانخفاض في الأسعار، وفي حقيقة الأمر إن هذه الخسارة بسبب انخفاض أسعار المسلم فيه لا يتحملها المصرف الإسلامي بصفة مباشرة بل يتحملها أصحاب ودائع الاستثمار إذا كان رأس مال السلم من أموال المودعين فقط، أما إذا كان رأس مال السلم من أموال المودعين والمساهمين فإن الخسارة يتم توزيعها حسب رؤوس الأموال، وفي هذه الحالة فإن المصرف الإسلامي يتحمل خسارة مجهود في عملية إدارة عملية السلم.

إذا تعدى المضارب وفعل ما ليس له فعله فهو ضامن للمال في أقوال أكثر أهل العلم

دراسات مصرفية



لتكاليف إضافية.

٤) مخاطر عدم تعويض المسلم إليه لتأخره في

تسليم المسلم فيه:

إذا تأخر المسلم إليه في تسليم المسلم فيه للمصرف في الوقت المحدد في العقد مع توفره لديه أو كان قادراً على توفيره، فإنه لا يحق للمصرف الإسلامي تحميل المسلم إليه أي غرامات جزائية نتيجة تأخره ومماطلته عن تسليم الموجود، وقد أشار (رفيق المصري) إن هناك بعض العلماء يتظنون إلى غرامات التأخير في مناقصات التوريد والمقاولة ليست إلا صورة من صور الشرط الجزائي الذي أجازته عدد من العلماء منهم (مصطفى الزرقاء وهيئة كبار العلماء في المملكة العربية السعودية)، حيث إذا اعتبرنا أن المبيع المستحق التسليم في أجل محدد ضرب من الالتزام (يساوي الدين) فإن غرامة التأخير شبيهة ربا نسيئته تقضي أو تُربي لنا نجد أن في البيوع المؤجلة (النسيئة السلم) أجاز جمهور الفقهاء نقصان البديل المعجل لقاء التأجيل في البديل المؤجل ولكن لا أعلم أن أحداً منهم أجاز بعد أن يترتب البديل المؤجل في الذمة أن يؤجل هذا البديل المؤجل تأجيلاً آخر مقابل مبلغ من المال، لأن هذا يصير ربا نسيئته، كقول المدين لدائنته: أنظرنني أزدك، أو الدائن لمدينه تقضي أم تُربي، كما يصير هذا داخلاً في بيع الكائي بالكائي في صورة منه مجمع عليها ويسمى المالكية: فسح الدين في الدين، ويعتبرونها من أشد صور الربا، لذا فإن العلماء الذين أجازوا الشرط الجزائي (غرامات التأخير) مصطفى الزرقاء وهيئة كبار العلماء في المملكة العربية السعودية لم أجدهم ناقشوا مثل هذا في البحث الذي استندوا إليه في إصدار فتاواهم.

وقد أشار البروفيسور الصديق الضريير بقوله "وأما إذا كان عدم التسليم سببه امتناع المسلم إليه عن التسليم مع يساره، فإن حكمه حكم المدين المماطل الذي أصدر فيه مجمع الفقه الإسلامي قراراً بعدم جواز اشتراط التعويض في حالة التأخير عن الأداء أو إذا كان اشتراط التعويض لا يجوز من باب أولى"، وقد أشار قرار مجلس مجمع الفقه الإسلامي رقم (٩٠/٢/٨٩) بفقريته (ز) "لا يجوز الشرط الجزائي عن التأخير في تسليم المسلم فيه، لأنه عبارة عن دين، ولا يجوز اشتراط الزيادة في الدين عن التأخير".

لذا فإن المصرف الإسلامي في هذه الحالة يواجه مخاطر تلاعب المسلم إليه وعدم التزامه بتسليم المسلم فيه حسب المدة المحددة بالعقد، نتيجة عدم وجود رادع جزائي يجبره بالالتزام بعقد السلم، خاصة إذا كان المسلم إليه متلاعباً، ويتحمل المصرف الإسلامي نتيجة ذلك تكاليف إضافية، الأمر الذي يجب عليه أن يحسن اختيار المسلم إليه، حتى يجنبه ذلك تحمل مخاطر تعطيل أموال المصرف الإسلامي دون تعويض للخسائر الناتجة عن هذا التعطيل.

٥) مخاطر ضعف الجهاز التسويقي بالمصرف

لمنتجات السلم:

إن من أهم أسس نجاح عملية التمويل بصيغة السلم وجود جهاز تسويقي فعال بالمصرف الإسلامي يقوم بعرض منتجات السلم وتوزيعها بالوقت المناسب حتى لا يعرض المصرف للمخاطر، نظراً لأن استلام المصرف الإسلامي

بروفيسر الضريير (وأما إذا كان عدم التسليم سببه امتناع المسلم إليه عن التسليم مع يساره فإن حكمه حكم المدين المماطل)

من أنظر معسراً فله بكل يوم صدقه قبل أن يحل الدين فإذا حل الدين فأنظره بعد ذلك فله بكل يوم مثله صدقه". ونرى أن المصارف الإسلامية نظراً لأنها تعمل وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية فعليها مراعاة إيسار المسلم إليه، ولكن هذا يكلف المصرف ويعرضه للمخاطر حيث يتحمل المصرف تكاليف إضافية نتيجة قيامه بالتحقق من إيسار المسلم إليه، إضافة للتكاليف الإدارية لعملية إدارة الاستثمار وتعطيل أموال ودائع الاستثمار وظهور المصرف أمام أصحاب ودائع الاستثمار بالمقتصر خاصة وأنهم ليس كلهم ملمين بالأحكام الشرعية، لذا يقع على المصرف الإسلامي مسؤولية دراسة الجوانب المالية للمسلم إليه قبل التوقيع على عقد السلم خاصة إذا كانت مبالغ السلم من الودائع الاستثمارية.

٣) مخاطر عدم تسليم المسلم فيه مع توفره

لدى المسلم إليه:

إذا لم يسلم المسلم إليه المسلم فيه للمصرف خلال الفترة المحددة بالعقد مع توفره لديه، أو كان المسلم فيه موجوداً بالأسواق والمسلم إليه قادر على إحضاره ولكنه لم يتم بذلك، بمعنى آخر أن عدم التسليم سببه امتناع المسلم إليه عن التسليم مع يساره، فإن حكمه حكم المدين المماطل.

لذا فإن قيام المسلم إليه بعدم تسليم المسلم فيه في الوقت المحدد بالعقد بالرغم من توفره لديه يعد من الظلم حيث روى عن أبي هريرة رضي الله عنه قال: قال رسول الله صلى الله عليه وسلم "أن من الظلم مظل الفنى"، والمسلم إليه يظلم المصرف الإسلامي والذي يعد ظلماً في الأساس على أصحاب ودائع الاستثمار، وذلك نتيجة تعطيل رؤوس أموالهم عن الدوران وحرمان المصرف من الربح الذي يمكن أن يحققه لو أنه استلم المسلم فيه في الوقت المحدد لعملية التسليم، ونتيجة لهذا التأخير من قبل المسلم إليه فإن المصرف الإسلامي يتحمل تكاليف إضافية نتيجة للمجهود الإضافية المبذول في عملية متابعة المسلم إليه للوفاء بشروط العقد.

وعادة ما يكون النكول وعدم قيام المسلم إليه بتسليم المسلم فيه نتيجة تغيرات في السوق حيث يؤدي ارتفاع سعر المسلم فيه عند موعد التسليم إلى شعور المسلم إليه أنه مظلوم نتيجة الفارق الكبير في السعر فيكون هذا الارتفاع في الأسعار حافزاً للمسلم إليه للنكول، أو قد يكون النكول عند المسلم إليه نتيجة الرغبة في عدم الوفاء بالتزاماته، وفي كلتا الحالتين نجد أن المصرف الإسلامي يتحمل مخاطر هذا النكول، وما يترتب على ذلك من تحمله